



**Pengaruh Citra Merek dan Kualitas Produk Terhadap Loyalitas
Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel
Intervening**

**(Studi Pada Pelanggan Kartu Internet SimPati Telkomsel di
Semarang)**

SKRIPSI

**Disusun Untuk Memenuhi Persyaratan Menyelesaikan Pendidikan
Strata I Departemen Administrasi Bisnis Universitas Diponegoro**

Penyusun:

Muhammad Effendi Yassin Susastro Hadi Prawiro
14020216140044

**DEPARTEMEN ILMU ADMINISTRASI BISNIS
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN POLITIK
UNIVERSITAS DIPONEGORO
2021**

SURAT PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH SKRIPSI

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

- | | | |
|----------------------------|---|---|
| 1. Nama Lengkap | : | Muhammad Effendi Y S Hadi Prawiro |
| 2. Nomor Induk Mahasiswa | : | 14020216140044 |
| 3. Tempat / Tanggal Lahir | : | Samarinda, 24 Desember 1997 |
| 4. Jurusan / Program Studi | : | Administrasi Bisnis |
| 5. Alamat | : | Perum Halal Square Blok C/No.03 Bontang |

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa karya ilmiah (Skripsi/TA) yang saya tulis berjudul:

Pengaruh Citra Merek dan Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel Intervening (Studi Pada Pelanggan Kartu Internet SimPati Telkomsel di Semarang).

Adalah benar-benar Hasil Karya Ilmiah Tulisan Saya Sendiri, bukan hasil karya ilmiah orang lain dan juga tidak mengandung plagiasi dari sumber informasi lainnya. Hal ini diperkuat dengan hasil uji kemiripan Turnitin yang kurang dari 20%. Apabila dikemudian hari ternyata karya ilmiah yang saya tulis itu terbukti bukan hasil karya ilmiah saya sendiri atau hasil plagiasi karya orang lain, maka saya sanggup menerima sanksi berupa pembatalan hasil karya ilmiah saya dengan seluruh implikasinya, sebagai akibat kecurangan yang saya lakukan.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya dan dengan penuh kesadaran serta tanggung jawab.

Semarang, 4 Februari 2021

Mengetahui,
Dosen Pembimbing

Dr. Andi Wijayanto, S.Sos, M.Si
NIP. 19750315.200801.1.014

Ketua Program Studi

Dr. Reni Shinta Dewi, S.Sos, M.Si
NIP.197611182003122005

Pembuat Pernyataan,

M Effendi Y S Hadi P
NIM. 14020216140044

HALAMAN PENGESAHAN

Judul Skripsi : Pengaruh Citra Merek dan Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel Intervening (Studi Pada Pelanggan Kartu Internet SimPati Telkomsel di Semarang)

Nama : Muhammad Effendi Yassin Susastro Hadi Prawiro
NIM : 14020216140044
Departemen : Administrasi Bisnis

Dinyatakan sah sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan Strata I pada Departemen Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Diponegoro.

Semarang, 4 Februari 2021

Dekan



Dr. Hardi Warsono, M. T.P.
NIP. 19640827199001 1 001

Wakil Dekan I



Dr. Drs. Teguh Yuwono, M. Pol.Admin
NIP. 19690822 199403 1 003



Dosen Pembimbing

1. Dr. Andi Wijayanto, S.Sos, M.Si

(.....)



1. Drs. Saryadi, M.Si

(.....)



2. Dr. Dra. Sri Suryoko, M.Si

(.....)



3. Dr. Andi Wijayanto, S.Sos, M.Si

(.....)

MOTTO DAN PERSEMPAHAN

“Allah tidak membebani seseorang (menurunkan ujian) kecuali sesuai dengan kesanggupannya”

(QS: Al-Baqarah ayat 286)

Puji syukur kehadiran Allah SWT, skripsi ini saya sembahkan untuk:

1. Bapak dan Ibu, yang selalu memberikan doa, dukungan, dan semangat sehingga skripsi ini bisa terselesaikan.
2. Kakak, yang selalu memberikan doa dan dukungan yang luar biasa untuk jangan pernah menyerah menghadapi apapun.
3. Teman Tersayang, Ayu Nabilla yang telah memberi semangat, dukungan dan motivasi selama ini. Terima kasih sudah selalu ada untuk meneman.
4. Teman Tergokil, Fairuzzainab Fahriyah yang telah memberi support terus, memberi semangat motivasi dan teman berdebat. Terima kasih sudah menjadi teman perdebatan.
5. Dosen pembimbing, Bapak Andi yang dengan sabar membimbing selama pengerjaan skripsi.
6. Keluarga Administrasi Bisnis 2016. Senang menjadi bagian dari kalian.
7. Teman-teman seerbimbungan yang memberikan semangat, saran dan bantuan satu sama lain selama mengajarkan skripsi.
8. KKN Tim I Desa Manggihan, Kab. Semarang, terima kasih atas pengalaman dan kebersamaan selama 42 hari, serta dukungan dan semangatnya. Sukses untuk kita semua.
9. Semua teman-teman terdekat yang tidak dapat disebutkan satu persatu, terima kasih atas bantuan dan dukungan selama ini.
10. Serta teruntuk diri saya sendiri, yang sudah berjuang sampai saat ini dalam mendapatkan gelar sarjana.

**PENGARUH CITRA MEREK DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP
LOYALITAS PELANGGAN MELALUI KEPUASAN PELANGGAN
SEBAGAI VARIABEL INTERVENING
(STUDI PADA PELANGGAN KARTU INTERNET SIMPATI TELKOMSEL
DI SEMARANG)**

ABSTRAK

Kebutuhan teknologi saat ini semakin berkembang dari waktu ke waktu secara pesat. Dengan perkembangan teknologi dan komunikasi telah menjadi kebutuhan primer untuk memperoleh informasi dengan waktu relatif cepat. Internet SimPati Telkomsel merupakan salah satu layanan internet dengan jumlah pelanggan yang selalu meningkat setiap tahunnya. Hal ini menjadi kebutuhan wajib dimiliki karena dapat membantu memudahkan konsumen. Di tengah persaingan yang ketat, membuat PT Telekomunikasi Indonesia Tbk. Untuk mengembangkan teknologi komunikasi yang sangat pesat yang memberikan pengaruh sangat besar bagi perusahaan jasa telekomunikasi di Indonesia.

Penelitian ini bertujuan untuk membuktikan pengaruh citra merek dan kualitas produk terhadap loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan sebagai variabel intervening (studi pada pelanggan kartu internet SimPati Telkomsel di Semarang). Tipe penelitian ini adalah *Explanatory research*. Pengambilan *sample* menggunakan Teknik *nonprobability sampling* dengan metode *purposive sampling*. Pengumpulan data menggunakan *google form*. Sampel yang digunakan sebanyak 100 responden yang menggunakan kartu Internet SimPati Telkomsel di kota Semarang. Penelitian ini menggunakan analisis kuantitatif dan kualitatif dengan uji validitas, reliabilitas, regresi sederhana, signifikasi uji t, dan *sobel test*.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa citra merek berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan, kualitas produk berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan, citra merek berpengaruh signifikan terhadap kepuasan pelanggan, kualitas produk berpengaruh signifikan terhadap kepuasan pelanggan, kepuasan pelanggan berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan. Bedasarkan pengujian *sobel test* diketahui bahwa citra merek berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan secara parsial, kualitas produk berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan secara parsial. Saran yang dapat diberikan kepada Telkomsel diantaranya adalah mengubah/mengembangkan tagline, mengoptimalkan kualitas dan menjaga loyalitas pelanggan terhadap kartu internet SimPati Telkomsel.

Kata Kunci: Citra Merek; Kualitas Produk; Kepuasan Pelanggan; Loyalitas Pelanggan

**THE INFLUENCE OF BRAND IMAGE AND PRODUCT QUALITY ON
CUSTOMER LOYALTY THROUGH CUSTOMER SATISFACTION AS AN
INTERVENING VARIABLES
(STUDY ON TELKOMSEL SIMPATI INTERNET CARD CUSTOMERS IN
SEMARANG)**

ABSTRACT

The need for technology today is growing rapidly from time to time. With the development of technology and communication, it has become a primary need to obtain information relatively quickly. Simpati Telkomsel is an internet service with an increasing number of subscribers every year. This is a must-have requirement because it can help facilitate consumers. In the midst of intense competition, it made PT Telekomunikasi Indonesia Tbk. To develop a very rapid communication technology that has a huge influence on telecommunications service companies in Indonesia.

This study aims to prove the effect to brand image and product quality on customer loyalty through customer satisfaction as an intervening variable (a study on Simpati Telkomsel internet card customers in Semarang). The type of research is explanatory research. The sampling technique used is non-probability sampling with purposive sampling method. Google forms is used for data collection. The sample used consisted of 100 respondents who use the Simpati Telkomsel card in the city of Semarang. This study uses quantitative and qualitative analysis with validity, reliability, simple regression, significance test, and sobel test.

The results shown that brand image has a significant effect on customer loyalty, product quality has a significant effect on customer loyalty, brand image has a significant effect on customer satisfaction, product quality has a significant effect on customer satisfaction, customer satisfaction has a significant effect on customer loyalty. Based on the sobel test, it is known that brand image has a significant effect on customer loyalty through partial customer satisfaction, product quality has a significant effect on customer loyalty through partial customer satisfaction. Some suggestions that can be given to Telkomsel include changing or developing the tagline, optimize in quality and maintain customer loyalty SimPati Telkomsel.

Keywords: Brand Image, Product Quality, Customer Satisfaction, Customer Loyalty

KATA PENGANTAR

Puji Syukur saya panjatkan kepada Allah SWT. Atas limpahan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi sebagai syarat untuk menyelesaikan program Strata I Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Diponegoro Semarang.

Penulisan Skripsi dengan judul “**Pengaruh Citra Merek dan Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel Intervening (Studi Pada Pelanggan Kartu Internet SimPati Telkomsel di Semarang)**” ini tidak lepas dari adanya Kerjasama dan bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dengan segenap kerendahan hati, pada kesempatan ini saya mengucapkan terima kasih kepada pihak-pihak yang telah membantu dan mendukung saya dalam proses penyelesaian penelitian ini, khususnya kepada:

1. Dr. Hardi Warsono, M.T.P. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Diponegoro yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk menyusun skripsi.
2. Bulan Prabawani, S.Sos, M.M., Ph.D. selaku Ketua Departemen Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk menyusun skripsi.
3. Dr. Reni Shinta Dewi, S.Sos, M.Si selaku Ketua Prodi Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk menyusun skripsi.
4. Dr. Andi Wijayanto, S.Sos, M.Si. selaku dosen pembimbing yang telah memberikan arahan dalam penyusun skripsi.
5. Dr. Dra Sri Suryoko M.Si. selaku dosen pengaji yang juga telah memberikan arahan dalam penyusunan skripsi.
6. Drs. Saryadi, M.Si. selaku dosen wali dan dosen pengaji yang telah membantu selama masa perkuliahan.
7. Seluruh dosen Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, khususnya dosen Departemen Administrasi Bisnis Undip yang telah memberikan ilmu yang bermanfaat selama proses perkuliahan.
8. Seluruh responden atas kesediaannya mengisi kuesioner yang telah saya berikan.
9. Serta seluruh pihak yang secara langsung maupun tidak langsung telah membantu yang tidak bisa disebutkan satu persatu.

Apabila dalam penyusunan karya ilmiah ini masih terdapat kekurangan, penulisan mengharapkan kritik dan saran. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat nyata bagi kemajuan bersama.

Semarang, 4 Februari 2021
Penulis

M Effendi Y S Hadi P

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
SURAT PERNYATAAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	iv
ABSTRAKSI	v
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belangkang	1
1.2 Perumusan Masalah	11
1.3 Tujuan Penelitian	12
1.4 Kegunaan Penelitian	12
1.5 Kerangka Teori	13
1.5.1 Pemasaran	13
1.5.2 Kepuasan Pelanggan	14
1.5.3 Loyalitas Pelanggan	16
1.5.4 Kualitas Produk	20
1.5.5 Citra Merek	24
1.6 Pengaruh Antar Variabel	28
1.6.1 Pengaruh Citra Merek Terhadap Kepuasan Pelanggan	28
1.6.2 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Kepuasan Pelanggan	29
1.6.3 Pengaruh Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan	30
1.6.4 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan	31
1.6.5 Pengaruh Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan	32
1.6.6 Pengaruh Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan	32
1.6.7 Pengaruh Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan	33
1.7 Definisi Konsep	35
1.8 Definisi Operasional	36
1.9 Metode Penelitian	38
1.9.1 Tipe Penelitian	38
1.9.2 Populasi dan Sampel	38
1.9.3 Teknik Pengambilan Sampel	39
1.9.4 Jenis dan Sumber Data	39
1.9.5 Skala Pengukuran	41
1.9.6 Teknik Pengumpulan Data	42
1.9.7 Teknik Pengelahan Data	42
1.9.8 Teknik Analisis Data	43

BAB II GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN PT TELKOMSEL	52
2.1 Sejarah dan Profil PT. Telkomunikasi Indonesia (Persero) Tbk	52
2.2 Corporate Strategy PT. Telekomunikasi Indonesia (Persero) Tbk	56
2.3 Produk dan Layanan PT Telekomunikasi Indonesia Tbk	57
2.4 Visi dan Misi PT. Telekomunikasi Indonesia (Persero)Tbk	60
2.5 Logo PT. Telekomunikasi Indonesia (Persero) Tbk	61
2.6 Struktur Organisasi PT. Telekomunikasi Indonesia (Persero) Tbk	62
2.7 Bidang Usaha PT. Telkomsel	64
2.8 Lokasi Perusahaan PT Telkomsel	65
2.9 Karakteristik Responden	65
2.9.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	66
2.9.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerja	66
2.9.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Uang Saku/ Gaji Per bulan	67
BAB III PEMBAHASAN	70
3.1 Uji Validitas dan Reliabilitas	70
3.1.1 Uji Validitas	71
3.1.2 Uji Reliabilitas	74
3.2 Deskripsi Variabel	75
3.2.1 Persepsi Responden Terhadap Variabel Citra Merek (X_1)	76
3.2.2 Persepsi Responden Terhadap Variabel Kualitas Produk (X_2)	83
3.2.3 Persepsi Responden Terhadap Variabel Loyalitas Pelanggan (Y)	93
3.2.4 Persepsi Responden Terhadap Variabel Kepuasan Pelanggan (Z)	99
3.3 Analisis Pengaruh Citra Merek terhadap Kepuasan Pelanggan	105
3.3.1 Koefisien Determinasi (R^2)	105
3.3.2 Regresi Linier Sederhana	106
3.3.3 Uji t	107
3.4 Analisis Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Kepuasan Pelanggan	108
3.4.1 Koefisien Determinasi (R^2)	108
3.4.2 Regresi Linier Sederhana	110
3.4.3 Uji t	110
3.5 Analisis Pengaruh Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan	112
3.5.1 Koefisien Determinasi (R^2)	112
3.5.2 Regresi Linear Sederhana	114
3.5.3 Uji t	115
3.6 Analisis Pengaruh Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan	116
3.6.1 Koefisien Determinasi (R^2)	116
3.6.2 Regresi Linier Sederhana	118
3.6.3 Uji t	119
3.7 Analisis Pengaruh Kepuasan Pelanggan terhadap Loyalitas Pelanggan	120
3.7.1 Koefisien Determinasi (R^2)	120
3.7.2 Regresi Linier Sederhana	121
3.7.3 Uji t	122
3.8 Analisis Pengaruh Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan	123

3.8.1 Uji Mediasi Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan	123
3.8.2 Menguji Pengaruh Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan	124
3.8.3 Menguji Pengaruh Citra Merek Terhadap Kepuasan Pelanggan	125
3.9 Analisis Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan	126
3.9.1 Uji Mediasi Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan	126
3.9.2 Menguji Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan	127
3.9.3 Menguji Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Kepuasan Pelanggan	127
3.9.4 Menguji Pengaruh Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan ..	128
3.9.5 Menguji Pengaruh Citra Merek dan kepuasan pelanggan terhadap LoyalitasPelanggan	129
3.9.6 Menguji Pengaruh Kualitas Produk dan kepuasan pelanggan terhadap Loyalitas Pelanggan	130
3.10 Pembahasan	135
BAB IV PENUTUP	140
4.1 Kesimpulan	140
4.2 Saran	142
DAFTAR PUSTAKA	143
LAMPIRAN	145

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Data Persaingan Top Brand Indeks SIMCARD GSM Prabayar	4
Tabel 1.2 Penelitian Terdahulu Pengaruh Kepuasan terhadap Loyalitas	6
Tabel 1.3 penelitian Terdahulu Pengaruh Citra Merek Terhadap Loyalitas	8
Tabel 1.4 Penelitian Terdahulu Pengaruh Kualitas terhadap Loyalitas	9
Tabel 2.1 Distribusi Frekuensi Usia Responden	66
Tabel 2.2 Usia Responden	67
Tabel 2.3 Pekerjaan Responden	67
Tabel 2.4 Uang Saku/Gaji Per bulan	68
Tabel 3.1 Hasil Uji Validitas Citra Merek (X_1)	71
Tabel 3.2 Hasil Uji Validitas Kualitas produk (X_2)	72
Tabel 3.3 Hasil Uji Validitas Loyalitas Pelanggan (Y)	73
Tabel 3.4 Hasil Uji Validitas Kepuasan Pelanggan (Z)	74
Tabel 3.5 Hasil Uji Reliabilitas	75
Tabel 3.6 Merek dan Produksi di Kartu Internet SimPati Telkomsel melalui logo produk	76
Tabel 3.7 Merek dan produk di Kartu Internet SimPati Telkomsel sebagai tagline produk	77
Tabel 3.8 Merek dan Produk di Kartu Internet SimPati Telkomsel sebagai desain produk	78
Tabel 3.9 Kartu Internet SimPati Telkomsel memiliki reputasi yang baik	79
Tabel 3.10 Kartu Internet SimPati Telkomsel memiliki daya Tarik	80
Tabel 3.11 Rata-rata Jawaban Responden Mengenai Variabel Citra merek	81
Tabel 3.12 Kategorisasi Variabel Citra Merek	83
Tabel 3.13 Kartu Internet Telkomsel SimPati lebih baik dari operator lainnya	84
Tabel 3.14 Kartu Internet SimPati Telkomsel memiliki fitur yang lengkap	85
Tabel 3.15 Kartu Internet Telkomsel SimPati di promosikan dengan kenyataan	85
Tabel 3.16 Sim Card Internet SimPati Telkomsel memiliki daya tahan yang lama .	86
Tabel 3.17 Kartu Internet SimPati Telkomsel kemungkinan kecil mengalami kerusakan/kegagalan	87
Tabel 3.18 Layanan Telkomsel membuat kenyamanan dalam menggunakan jaringan .	88
Tabel 3.19 Kartu Internet SimPati Telkomsel memiliki kualitas dari harga, iklan dan fasilitas	89
Tabel 3.20 Rekapitulasi Jawaban Responden Mengenai Kualitas Produk	90
Tabel 3.21 Kategorisasi Variabel Kualitas Produk	93
Tabel 3.22 Setia terus untuk menggunakan Kartu Internet SimPati Telkomsel	94
Tabel 3.23 Tidak beralih ke jasa yang lain	95
Tabel 3.24 Merekomendasi Kartu Internet SimPati Telkomsel kepada orang lain ..	96
Tabel 3.25 Rata-rata Jawaban Responden Mengenai Variabel Loyalitas Pelanggan .	97
Tabel 3.26 Kategorisasi Variabel Loyalitas Pelanggan	99
Tabel 3.27 Kartu Internet SimPati Telkomsel sesuai/melebihi dengan keinginan .	100
Tabel 3.28 Pelayanan Kartu Internet SimPati Telkomsel sesuai diharapkan	101
Tabel 3.29 Tidak ada Komplain/keluhan dalam menggunakan Kartu Internet SimPati Telkomsel	102

Tabel 3.30 Rata-rata Jawaban Responden mengenai Variabel Kepuasan	103
Tabel 3.31 Kategorisasi Varibel Kepuasan Pelanggan	105
Tabel 3.32 Hasil Uji Koefisien Determinasi Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan	106
Tabel 3.33 hasil Uji Regresi linier Sederhana Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan	107
Tabel 3.34 Hasil Uji Koefisien Derteminasi Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan	109
Tabel 3.35 Hasil Uji Regresi Linier Sederhana Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan	109
Tabel 3.36 Hasil Koefisien Determinasi Citra Merek Terhadap Kepuasan Pelanggan	111
Tabel 3.37 Hasil Uji Regresi Linier Sederhana Citra Merek terhadap Kepuasan Pelanggan	112
Tabel 3.38 Hasil Uji Koefisien Derteminasi Kualitas Produk terhadap Kepuasan Pelanggan	114
Tabel 3.39 Hasil Uji Regresi Linier Sederhana Kualitas Produk terhadap Kepuasan Pelanggan	115
Tabel 3.40 Hasil Uji Regresi Koefisien Derteminasi Kepuasan Pelanggan terhadap Loyalitas Pelanggan	117
Tabel 3.41 Hasil Uji Regresi Linier Sederhana Kepasan Pelanggan terhadap Loyalitas Pelanggan	118
Tabel 3.42 Regresi Citra Merek terhdap Loyalitas Pelangan	121
Tabel 3.43 Regresi Citra Merek Terhadap Kepuasan Pelangan	122
Tabel 3.44 Regresi Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelangan	124
Tabel 3.45 Regresi Kualitas Produk terhadap Kepuasan Pelangan	125
Tabel 3.46 Regresi Kepuasan Pelangan terhadap Loyalitas pelanggan	125
Tabel 3.47 Regresi Citra Merek dan Kepuasan Pelangan terhadap Loyalitas Pelangan	126
Tabel 3.48 Hasil regresi, koefisien, dan signifikansi (Citra Merek, Kepuasan Pelangan dan Loyalitas Pelangan)	127
Tabel 3.49 Regresi Kualitas Produk dan Kepuasan Pelangan terhadap Loyalitas Pelangan	128
Tabel 3.50 hasil regresi, koefisien, dan signifikansi (Kualitas produk, Kepuasan Pelangan dan Loyalitas Pelangan)	129

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Hubungan Antara Variabel Penelitian	34
Gambar 1.2 Logo PT. Telkom	61
Gambar 3.1 Penguji Hipotesis t test variabel Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan	108
Gambar 3.2 Penguji Hipotesis t test Variabel Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan	111
Gambar 3.3 Penguji Hipotesis t test Variabel Citra Merek terhadap Kepuasan Pelanggan	114
Gambar 3.4 Penguji Hipotensis t test Variabel Kualitas produk terhadap Kepuasan Pelanggan	117
Gambar 3.5 Penguji Hipotesis t test Variabel Kepuasan Pelanggan terhadap Loyalitas Pelanggan	120
Gambar 3.6 Metode Uji Mediasi Pengaruh Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan	121
Gambar 3.7 Metode Uji Mediasi Pengaruh Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan	123
Gambar 3.8 Kerangka Uji Sobel Pengaruh Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan	129
Gambar 3.9 Sobel Test Pengaruh Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui kepuasan Pelanggan	130
Gambar 3.10 Kerangka Uji Sobel Pengaruh Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan	131
Gambar 3.11 Sobel Test Pengaruh Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan	131

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Surat Keterangan Penelitian	146
Lampiran 2. Kuesioner Penelitian	147
Lampiran 3. Data Responden	151
Lampiran 4. Uji reliabilitas	154
Lampiran 5. Uji Korelasi Dan Uji Koefisien Determinasi	154
Lampiran 6. Uji Regresi Linier Sederhana	156
Lampiran 7. Uji Mediasi (Sobel Test)	158
Lampiran 8. Bukti Hasil Turnitin	158

