



**Pengaruh Orientasi Pasar dan Orientasi Kewirausahaan terhadap Kinerja
Pemasaran melalui Inovasi Produk sebagai Variabel Intervening**

(Studi pada UMKM Kuningan Juwana Kabupaten Pati)

**Skripsi
Disusun Untuk Memenuhi Persyaratan Menyelesaikan
Pendidikan Strata 1
Departemen Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik
Universitas Diponegoro**

**Penyusun
Nama : Fipit Alam Pratama Widian Sari
NIM : 14020215120052**

**DEPARTEMEN ADMINISTRASI BISNIS
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
UNIVERSITAS DIPONEGORO
SEMARANG
2020**

SURAT PERNYATAAN

KEASLIAN KARYA ILMIAH (SKRIPSI)

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Fipit Alam Pratama Widian Sari
NIM : 14020215130087
Fakultas : Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Dengan ini menyatakan bahwa Skripsi yang saya susun dengan judul:

**Pengaruh Orientasi Pasar dan Orientasi Kewirausahaan terhadap
Kinerja Pemasaran melalui Inovasi Produk sebagai Variabel Intervening (Studi
pada UMKM Kuningan Juwana Kabupaten Pati)**

Adalah benar-benar hasil karya saya sendiri dan bukan merupakan plagiat dari skripsi atau karya ilmiah orang lain. Apabila di kemudian hari pernyataan saya tidak benar, maka saya bersedia menerima sanksi akademis yang berlaku (dicabut predikat kelulusan dan gelar kesarjanaannya).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, untuk dapat dipergunakan bilamana diperlukan.

Semarang, 5 Mei 2020

Pembuat Pernyataan,

Fipit Alam Pratama Widian Sari

NIM 14020215120052

HALAMAN PENGESAHAN

Judul Skripsi : Pengaruh Orientasi Pasar dan Orientasi Kewirausahaan terhadap Kinerja Pemasaran melalui Inovasi Produk sebagai Variabel Intervening (Studi pada UMKM Kuningan Juwana Kabupaten Pati)

Nama Penyusun : Fipit Alam Pratama Widian Sari

Jurusan : Administrasi Bisnis

Dinyatakan sah sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan Strata I pada Departemen Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Diponegoro

Semarang, 5 Mei 2020

Dekan



Dr. Drs. Hardi Warsono, M.T.P.
NIP. 19640827.199001.1.001

Wakil Dekan I



Dr. Drs. Teguh Yuwono, M.Pol. Admin
NIP. 19690822.199403.1.003

Dosen Pembimbing

1. Prof. Dr. Naili Farida,.M.Si


(.....))

Dosen Pengaji

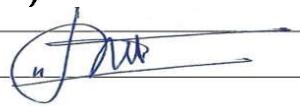
1. Dr. Drs. Ngatno,.MM


(.....)

2. Dra. Apriatni EP,.M.Si


(.....)

3. Prof. Dr. Naili Farida,.M.Si


(.....)

MOTTO DAN PERSEMPAHAN

“Perjalanan menempuh seribu mil dimulai dengan satu langkah” (Lao Tzu)

“Cita-cita bukanlah takdir, tapi sebuah penunjuk arah. Ia bukan perintah, tapi komitmen...” (Peter F. Drucker)

“Hidup memang serumit rumus matematika, tetapi pasti ada hasilnya” (anonim)

Puji syukur kehadiran Allah Swt. skripsi ini saya persembahkan untuk :

1. Orangtua tercinta saya yang selalu memberikan dukungan dan doa terbaik.
2. Kakak dan adik terkasih saya, yang selalu memberi semangat terhadap saya.
3. Teman tercinta, Tantri, Lisna, Kiky terima kasih selalu mendukung dan mendoakan.
4. Teman terkasih, Lina, Anis. Terima kasih telah memberi bantuan serta dukungan.
5. Seluruh dosen Administrasi Bisnis dan teman-teman Administrasi Bisnis angkatan 2015.
6. Semua teman-teman terdekat yang tidak dapat disebutkan satu persatu, terima kasih atas bantuan dan dukungannya selama ini.

Pengaruh Orientasi Pasar dan Orientasi Kewirausahaan terhadap Kinerja Pemasaran melalui Inovasi Produk sebagai Variabel Intervening (Studi pada UMKM Kuningan Juwana Kabupaten Pati)

ABSTRAK

Perkembangan Usaha Mikro, Kecil, & Menengah (UMKM) Provinsi Jawa Tengah setiap tahunnya mengalami peningkatan. Peningkatan jumlah tersebut tentunya didorong oleh beberapa pihak dikarenakan UMKM berfungsi sebagai penyerap tenaga kerja dan pendorong kesejahteraan masyarakat. Sebagai salah satu jenis UMKM di Kabupaten Pati, UMKM Kuningan Juwana telah menghasilkan berbagai produk kuningan yang diharapkan mampu melakukan inovasi produk sehingga tidak kalah dengan persaingan yang semakin ketat dan dapat memasarkan produknya secara maksimal. Tujuan penelitian ini untuk mengetahui pengaruh orientasi pasar dan orientasi kewirausahaan terhadap kinerja pemasaran melalui inovasi produk. Jumlah sampel yaitu 53 responden dengan teknik pengambilan sampel menggunakan teknik *purposive sampling*. Tipe penelitian ini adalah *explanatory research*. Penelitian ini menggunakan alat bantu *software SmartPLS 3.2.8 for Windows*. Hasil penelitian menunjukkan bahwa orientasi pasar berpengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja pemasaran, orientasi kewirausahaan berpengaruh negatif dan tidak signifikan terhadap kinerja pemasaran. Selain itu, orientasi pasar berpengaruh negatif dan tidak signifikan terhadap inovasi produk sedangkan orientasi kewirausahaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap inovasi produk. Penulis menyarankan supaya para pemilik UMKM menghasilkan produk sesuai dengan kebutuhan dan keinginan pelanggan serta mengikuti *trend* yang sedang ada agar tetap eksistensi di pasaran. Selain itu, diharapkan mengikuti pameran produk maupun pelatihan teknis yang diadakan oleh pemerintah daerah terkait.

Kata kunci: Orientasi Pasar, Orientasi Kewirausahaan, Inovasi Produk, dan Kinerja Pemasaran.

The Effect of Market Orientation and Entrepreneurship Orientation on Marketing Performance through Product Innovation as an Intervening Variable

(Study at MSMEs Kuningan Juwana Pati Regency)

ABSTRACT

The development of Micro, Small, & Medium Enterprises (MSMEs) in Central Java Province has increased every year. The increase in number was certainly driven by several parties because MSMEs functioned as absorbing labor and promoting community welfare. As one type of MSMEs in Pati Regency, Kuningan Juwana MSMEs has produced various brass products which are expected to be able to innovate products so that they are not inferior to increasingly fierce competition and can market their products to the full. The purpose of this study was to determine the effect of market orientation and entrepreneurship orientation on marketing performance through product innovation. The number of samples is 53 respondents with a sampling technique using purposive sampling technique. This type of research is explanatory research. This research uses the software tools SmartPLS 3.2.8 for Windows. The results showed that market orientation had a positive and significant effect on marketing performance, entrepreneurial orientation had a negative and not significant effect on marketing performance. In addition, market orientation has a negative and not significant effect on product innovation while entrepreneurial orientation has a positive and significant effect on product innovation. The author suggests that the owners of MSMEs produce products according to the needs and desires of customers and follow the existing trends in order to continue to exist in the market. In addition, it is expected to take part in product exhibitions and technical training held by the relevant local governments.

Keywords: *Market Orientation, Entrepreneurship Orientation, Product Innovation, and Marketing Performance.*

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH (SKRIPSI)	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
MOTTO DAN PERSEMBERAHAN	iv
ABSTRAKSI	v
ABSTRACT	vi
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiv
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2. Perumusan Masalah.....	12
1.3 Tujuan Penelitian	13
1.4 Kegunaan Penelitian	13
1.5 Kerangka Teori	14
1.5.1 Pemasaran	14
1.5.4 Inovasi Produk	22
1.5.5 Kinerja Pemasaran	23
1.5.6 Penelitian Terdahulu	26
1.5.7 Hubungan Antar Variabel Penelitian	27
1.6 Hipotesis	32
1.7 Definisi Konsep	33
1.8 Definisi Operasional	36
1.9 Metode Penelitian	37
1.9.1 Tipe Penelitian	38
1.9.2 Populasi dan Sampel.....	38
1.9.3 Teknik Pengambilan Sampel	39
1.9.4 Jenis dan Sumber Data.....	39
1.9.5 Skala Pengukuran.....	41

1.9.6	Teknik Pengumpulan Data.....	41
1.9.7	Instrumen Penelitian	42
1.9.8	Teknik Analisis	42
BAB II UMKM KUNINGAN JUWANA KABUPATEN PATI		47
2.1	Profil UMKM Kuningan Juwana.....	47
2.2	Identitas Responden	47
2.2.1	Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	48
2.2.2	Responden Berdasarkan Usia	48
2.2.3	Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	49
2.2.4	Responden Berdasarkan Tahun Usaha Didirikan	50
2.2.5	Responden Berdasarkan Pengalaman usaha	51
2.2.6	Responden Berdasarkan Jumlah Karyawan	51
BAB III PENGARUH ORIENTASI PASAR DAN ORIENTASI KEWIRAUSAHAAN TERHADAP KINERJA PEMASARAN MELALUI INOVASI PRODUK SEBAGAI VARIABEL INTERVENING(STUDI PADA UMKM KUNINGAN JUWANA KABUPATEN PATI).....		53
3.1	Analisis dan Interpretasi Hasil Penelitian	53
3.1.1	Persepsi Responden terhadap Orientasi Pasar	54
3.1.2	Persepsi Responden terhadap Orientasi Kewirausahaan	59
3.1.3	Persepsi Responden terhadap Inovasi Produk	65
3.1.4	Persepsi Responden terhadap Kinerja Pemasaran	73
3.2	Analisis Data Model	80
3.2.1	Pembuatan <i>Path Diagram</i>	80
3.3	Analisis Model Pengukuran/ <i>Measurement Model Analysis (Outer Model)</i>	81
3.3.1	Evaluasi Validitas Konvergen.....	83
3.3.2	Evaluasi Validitas Diskriminan (<i>Discriminant Validity</i>)	84
3.3.3	Uji Reliabilitas	86
3.4	Analisis Model Struktural/ <i>Structural Model (Inner Model)</i>	90
3.4.1	<i>R-Square (R²)</i>	90
3.4.2	<i>F-Square (f² effect size)</i>	91
3.4.3	Analisis Pengaruh langsung (<i>Direct Effect</i>).....	93

3.4.4 Analisis pengaruh Tidak Langsung (<i>Indirect Effect</i>)	94
3.5 Pengujian Hipotesis	94
3.5.1 Analisis <i>Bootstrapping</i>	94
3.5.2 Pembahasan.....	102
3.5.3 Pengujian Analisis Jalur (Total Effects)	108
3.5.4 Kesimpulan Hipotesis Penelitian	110
BAB IV PENUTUP	113
4.1 Simpulan	113
4.2 Saran	116
DAFTAR PUSTAKA	119
LAMPIRAN.....	125

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Jumlah UMKM Kuningan Juwana Kabupaten Pati.....	5
Tabel 1. 2 Penelitian Terdahulu	26
Tabel 1. 3 Penentuan Nilai Skor Menggunakan Skala Likert.....	41
Tabel 2. 1 Jenis Kelamin Responden 48	
Tabel 2. 2 Usia Responden	49
Tabel 2. 3 Pendidikan Terakhir Responden	50
Tabel 2. 4 Tahun Usaha Didirikan	50
Tabel 2. 5 Pengalaman Usaha Responden	51
Tabel 2. 6 Jumlah Karyawan	52
Tabel 3. 1 Persepsi Mengenai Desain Produk	54
Tabel 3. 2 Persepsi Mengenai Pelayanan.....	55
Tabel 3. 3 Persepsi Mengenai Strategi Persaingan	55
Tabel 3. 4 Persepsi Mengenai Pengkoordinasian Karyawan	56
Tabel 3. 5 Rekapitulasi Jawaban Responden mengenai Variabel Orientasi Pasar	57
Tabel 3. 6 Kategorisasi Variabel Orientasi pasar.....	59
Tabel 3. 7 Persepsi Mengenai Proaktif Mencari Peluang Pasar	59
Tabel 3. 8 Persepsi mengenai Proaktif Mengikuti Pameran	60
Tabel 3. 9 Persepsi mengenai Resiko Rugi.....	61
Tabel 3. 10 Persepsi mengenai Jumlah Pesanan	61
Tabel 3. 11 Persepsi mengenai Perubahan Pasar	62
Tabel 3. 12 Rekapitulasi Jawaban Responden mengenai Variabel Orientasi Kewirausahaan	63
Tabel 3. 13 Kategorisasi Variabel Orientasi Kewirausahaan	65
Tabel 3. 14 Persepsi mengenai Variasi Desain Produk	66
Tabel 3. 15 Persepsi mengenai Kualitas Produk.....	66
Tabel 3. 16 Persepsi mengenai Keragaman Ukuran Produk.....	67
Tabel 3. 17 Persepsi mengenai Variasi Bentuk.....	67
Tabel 3. 18 Persepsi mengenai Garansi Produk.....	68
Tabel 3. 19 Persepsi mengenai Cara Pemesanan/Pembelian	68
Tabel 3. 20 Rekapitulasi Jawaban Responden mengenai Variabel Inovasi Produk	70
Tabel 3. 21 Kategorisasi Variabel Inovasi Produk	73
Tabel 3. 22 Persepsi mengenai Volume Penjualan	73
Tabel 3. 23 Persepsi mengenai Pertumbuhan Pelanggan.....	74
Tabel 3. 24 Persepsi mengenai Pangsa Pasar.....	75
Tabel 3. 25 Persepsi mengenai Kenaikan Laba	75

Tabel 3. 26 Persepsi mengenai Laba Produksi	76
Tabel 3. 27 Persepsi mengenai Omset Penjualan	76
Tabel 3. 28 Rekapitulasi Jawaban Responden mengenai Variabel Kinerja Pemasaran	77
Tabel 3. 29 Kategorisasi Variabel Kinerja Pemasaran	79
Tabel 3. 30 Hasil Uji Convergent Validity Indikator.....	83
Tabel 3. 31 Hasil Uji Convergent Validity Variabel	84
Tabel 3. 32 Hasil Cross Loadings	85
Tabel 3. 33 Fornell-Larcker Criteria.....	86
Tabel 3. 34 Nilai Heterotrait Monotrait Ratio (HTMT)	86
Tabel 3. 35 Nilai Cronbach's Alpha	87
Tabel 3. 36 Nilai Rho_A.....	88
Tabel 3. 37 Nilai Composite Reliability	88
Tabel 3. 38 Keseluruhan hasil Analisis Pengukuran Model (Outer Model).....	89
Tabel 3. 39 Nilai R Square.....	90
Tabel 3. 40 Nilai f Square	91
Tabel 3. 41 Nilai Direct Effect.....	93
Tabel 3. 42 Nilai Indirect Effect	94
Tabel 3. 43 Hipotesis H1 Pengaruh OP terhadap IP	95
Tabel 3. 44 Analisis Bootstrapping OP terhadap IP	95
Tabel 3. 45 Hipotesis H2 Pengaruh OK terhadap IP	96
Tabel 3. 46 Analisis Bootstrapping OK terhadap IP.....	96
Tabel 3. 47 Hipotesis H3 Pengaruh IP terhadap KP	97
Tabel 3. 48 Analisis Bootstrapping IP terhadap KP	97
Tabel 3. 49 Hipotesis H4 Pengaruh OP terhadap KP	98
Tabel 3. 50 Analisis Bootstrapping OP terhadap KP.....	98
Tabel 3. 51 Hipotesis H5 Pengaruh OK terhadap KP.....	98
Tabel 3. 52 Analisis Bootstrapping OK terhadap KP	99
Tabel 3. 53 Hipotesis H6 IP memediasi pengaruh OP terhadap KP	99
Tabel 3. 54 Analisis Bootstrapping IP memediasi pengaruh OP terhadap KP	100
Tabel 3. 55 Hipotesis H7 IP memediasi pengaruh OK terhadap KP	100
Tabel 3. 56 Analisis Bootstrapping IP memediasi pengaruh OK terhadap KP ...	101
Tabel 3. 57 Model Struktural	102
Tabel 3. 58 Total Effects.....	108
Tabel 3. 59 Kesimpulan Hipotesis Penelitian	110

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Perkembangan Jumlah UMKM Binaan Provinsi Jawa Tengah	3
Gambar 1. 2 Perkembangan Penyerapan Tenaga Kerja UMKM Binaan Provinsi Jawa Tengah.....	3
Gambar 1. 3 Model Hipotesis Penelitian	33
Gambar 3. 1 Langkah-langkah analisis PLS	53
Gambar 3. 2Path Diagram Penelitian (Bentuk Outer Model)	81
Gambar 3. 3 Bentuk Outer Loading.....	82

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	126
Lampiran 2 Identitas Responden.....	132
Lampiran 3 Tabel Induk.....	135
Lampiran 4 Menjalankan Algoritma PLS	138
Lampiran 5 Path Diagram	138
Lampiran 6 Hasil Algoritma PLS	139
Lampiran 7 Menjalankan Bootstrapping	139
Lampiran 8 Hasil Outer Loadings.....	140
Lampiran 9 Nilai AVE	140
Lampiran 10 Nilai Rho_A.....	141
Lampiran 11 Cronbach's Alpha.....	141
Lampiran 12 Composite Reliability.....	141
Lampiran 13 R Square	142
Lampiran 14 F Square.....	142
Lampiran 15 Fornell-Larcker Criteration	143
Lampiran 16 Outer Weight	143
Lampiran 17 Laten Variable Correlations	143
Lampiran 18 Laten Variable Covarians	144
Lampiran 19 Cross Loadings	144
Lampiran 20 Heterotrait-Monotrait Ratio (HTMT).....	144
Lampiran 21 Direct Effect	145
Lampiran 22 Indirect Effect.....	145
Lampiran 23 Total Effects	145