

BAB V

PENUTUP

5.1. Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis dan pembahasan yang telah dilakukan pada bab-bab sebelumnya, dapat disimpulkan bahwa usaha Ziezy Nails menunjukkan kinerja yang cukup baik dan memiliki potensi perkembangan yang positif. Hal ini tercermin dari kemampuan usaha dalam menghasilkan pendapatan secara konsisten selama periode pengamatan, meskipun terjadi fluktuasi nilai pemasukan antar bulan. Variasi tersebut dipengaruhi oleh perbedaan permintaan produk, intensitas promosi, serta komposisi jenis produk yang terjual.

Kontribusi terbesar terhadap total pemasukan berasal dari produk Press On Nails Custom, yang menunjukkan bahwa preferensi konsumen cenderung mengarah pada produk yang bersifat personal dan dapat disesuaikan dengan keinginan pelanggan. Sementara itu, produk katalog dan paket bundle berperan sebagai pelengkap yang turut mendukung peningkatan pendapatan secara keseluruhan.

Dari sisi pengeluaran, struktur biaya Ziezy Nails didominasi oleh biaya bahan baku, yang menandakan bahwa aktivitas produksi merupakan komponen utama dalam operasional usaha. Komposisi pengeluaran yang relatif terkontrol menunjukkan bahwa pengelolaan biaya telah dilakukan secara cukup efisien. Selain itu, hasil perhitungan persentase perubahan pendapatan antar bulan menunjukkan adanya dinamika usaha yang wajar pada bisnis skala kecil, dengan kecenderungan mempertahankan stabilitas pendapatan.

Secara keseluruhan, dapat disimpulkan bahwa Ziezy Nails telah menerapkan strategi operasional dan pemasaran yang cukup efektif dalam mendukung keberlangsungan usaha. Namun demikian, masih terdapat ruang untuk pengembangan, khususnya dalam optimalisasi promosi dan diversifikasi strategi penjualan guna meningkatkan pertumbuhan pendapatan di masa mendatang.

5.2. Saran

Berdasarkan kesimpulan yang telah diperoleh, maka saran yang dapat diberikan adalah sebagai berikut:

1. Bagi Penulis

Disarankan untuk meningkatkan strategi pemasaran digital, khususnya melalui media sosial, dengan konten yang lebih konsisten dan inovatif agar dapat menjangkau pasar yang lebih luas. Selain itu, pemilik usaha dapat mempertimbangkan pengembangan variasi produk dan penawaran paket promosi yang lebih menarik guna meningkatkan minat beli konsumen dan menjaga stabilitas pendapatan setiap bulan.

Pemilik usaha disarankan untuk melakukan pencatatan keuangan secara lebih terperinci dan berkelanjutan, baik pada sisi pemasukan maupun pengeluaran. Hal ini penting untuk memudahkan evaluasi kinerja keuangan, pengendalian biaya, serta pengambilan keputusan strategis di masa yang akan datang.

2. Bagi Penelitian Selanjutnya

Penelitian selanjutnya diharapkan dapat mengkaji usaha sejenis dengan periode pengamatan yang lebih panjang atau menambahkan variabel lain, seperti kepuasan pelanggan, loyalitas konsumen, atau efektivitas media promosi, sehingga hasil penelitian dapat memberikan gambaran yang lebih komprehensif mengenai faktor-faktor yang memengaruhi keberhasilan usaha di bidang nail art press-on.