

BAB V

PENUTUP

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis yang telah dilakukan dalam penelitian mengenai usaha *IDN Apparel*, maka dapat ditarik beberapa kesimpulan yang diperoleh dari dua bagian analisis utama yaitu analisis lingkungan usaha dan analisis kelayakan usaha. Kedua analisis tersebut dilakukan untuk menilai potensi pengembangan usaha yang bergerak pada bidang *custom apparel* dengan produk utama berupa kaos polo *custom* serta layanan pembuatan *apparel merchandise* sesuai kebutuhan pelanggan.

1. Analisis lingkungan usaha dilakukan dengan menilai beberapa aspek penting yang meliputi aspek pemasaran, produksi, keuangan, serta sumber daya manusia. Berdasarkan hasil analisis tersebut, usaha *IDN Apparel* memiliki beberapa kekuatan dan kelemahan yang perlu diperhatikan dalam pengembangan bisnis. Kekuatan utama usaha ini terletak pada produk yang ditawarkan yaitu kaos polo *custom* dan layanan pembuatan *custom apparel* yang dapat disesuaikan dengan kebutuhan konsumen seperti komunitas maupun perusahaan. Selain itu, produk yang ditawarkan memiliki kualitas bahan yang baik dengan harga yang relatif terjangkau sehingga mampu menarik minat konsumen. Sementara itu, kelemahan yang masih dimiliki usaha ini berkaitan dengan keterbatasan modal serta jumlah tenaga kerja produksi yang masih terbatas sehingga kapasitas produksi belum dapat dilakukan dalam jumlah besar.

2. Analisis kelayakan usaha dilakukan melalui beberapa perhitungan yang meliputi analisis keuangan, kelayakan usaha, analisis keberlanjutan usaha, perhitungan harga pokok produksi serta analisis *break even point*. Berdasarkan hasil perhitungan yang telah dilakukan, usaha IDN *Apparel* dapat dinilai sebagai usaha yang layak untuk dijalankan dan dikembangkan. Hal ini ditunjukkan dari hasil analisis pada berbagai indikator kelayakan usaha yang menunjukkan bahwa usaha ini memiliki potensi untuk menghasilkan keuntungan serta memiliki peluang untuk berkembang di masa yang akan datang seiring dengan meningkatnya kebutuhan pasar terhadap produk *apparel custom* dan *merchandise*.

5.2 Saran

Berdasarkan hasil analisis usaha yang telah dilakukan pada bisnis IDN *Apparel*, terdapat beberapa saran yang dapat diberikan sebagai upaya untuk mendukung pengembangan usaha di masa yang akan datang. Saran ini diharapkan dapat menjadi pertimbangan dalam meningkatkan kinerja operasional serta memperluas peluang pasar bagi usaha yang bergerak di bidang *custom apparel* dengan produk utama berupa kaos polo *custom* serta layanan pembuatan *apparel merchandise*.

1. Salah satu upaya yang dapat dilakukan adalah menambah jumlah tenaga kerja produksi serta meningkatkan modal usaha sehingga kapasitas produksi dapat ditingkatkan setiap bulannya. Dengan bertambahnya tenaga kerja dan dukungan modal yang lebih besar, proses produksi dapat berjalan lebih optimal dan usaha mampu memenuhi permintaan konsumen dalam

jumlah yang lebih besar, baik untuk pemesanan kaos polo *custom* maupun berbagai kebutuhan *apparel merchandise* dari komunitas, organisasi, maupun perusahaan.

2. Selain itu, usaha IDN *Apparel* juga disarankan untuk memperluas jenis dan variasi produk *custom apparel* yang ditawarkan. Pengembangan produk seperti kaos komunitas, jaket, *hoodie*, *tote bag*, maupun *merchandise apparel* lainnya dapat menjadi peluang untuk memperluas segmen pasar serta membangun ekosistem bisnis *apparel* yang lebih berkembang. Dengan semakin pesatnya perkembangan teknologi dan tren *fashion*, inovasi produk menjadi salah satu faktor penting agar usaha tetap mampu bersaing di pasar.
3. Di sisi pemasaran, IDN *Apparel* juga perlu memaksimalkan pemanfaatan berbagai *platform* media sosial sebagai sarana promosi dan komunikasi dengan konsumen. Pemanfaatan media sosial seperti Instagram, TikTok, serta *marketplace* dapat membantu meningkatkan *brand awareness* dan memperluas jangkauan pasar. Melalui strategi pemasaran digital yang tepat, usaha ini diharapkan mampu menjangkau lebih banyak konsumen serta meningkatkan penjualan produk kaos polo *custom* dan layanan *custom apparel merchandise* secara berkelanjutan.