**ABSTRAK** 

Dalam lanskap bisnis yang kompetitif saat ini, di mana persepsi pelanggan dan

loyalitas merek sangat penting bagi kesuksesan, hubungan simbiosis antara pemasaran

internal dan eksternal telah mendapatkan banyak perhatian. Tesis ini menyelidiki dinamika

menarik antara strategi pemasaran internal dan dampaknya terhadap hasil pemasaran

eksternal dalam konteks Janji Jiwa, sebuah perusahaan Makanan & Minuman (F&B) yang

dinamis.

Tujuan utama penelitian ini adalah untuk mengungkap hubungan rumit antara inisiatif

pemasaran internal perusahaan dan dampaknya terhadap kinerja pemasaran eksternal. Dengan

memanfaatkan pendekatan metode campuran, penelitian ini mencakup analisis kualitatif

praktik pemasaran internal di Janji Jiwa, yang mencakup keterlibatan karyawan, budaya

organisasi, pelatihan, dan komunikasi. Melengkapi hal ini, evaluasi kuantitatif dilakukan

untuk mengukur dampak selanjutnya terhadap metrik pemasaran eksternal, termasuk

kepuasan pelanggan, loyalitas merek, dan pangsa pasar.

Temuan penelitian ini menjelaskan peran penting pemasaran internal sebagai katalis

untuk membentuk upaya pemasaran eksternal. Dengan membina lingkungan kerja yang

kondusif, memupuk motivasi karyawan, dan menumbuhkan tujuan bersama ('Janji Jiwa'),

perusahaan dapat secara efektif mempengaruhi kualitas interaksi dan pengalaman pelanggan.

Hasil penelitian ini diharapkan dapat memberikan wawasan berharga mengenai mekanisme

penyebaran strategi pemasaran internal ke eksternal, sehingga meningkatkan posisi pasar dan

keunggulan kompetitif Janji Jiwa.

Penelitian ini tidak hanya berkontribusi pada wacana teoritis tentang keterkaitan

antara pemasaran internal dan eksternal namun juga menawarkan implikasi praktis bagi

bisnis F&B seperti Janji Jiwa yang bertujuan untuk mengoptimalkan pendekatan pemasaran

holistik mereka. Menyadari sifat pemasaran yang holistik, dimana aspek internal saling

terkait dengan aspek eksternal, terbukti penting bagi bisnis yang mencari pertumbuhan dan

diferensiasi berkelanjutan di pasar yang semakin cerdas.

Kata Kunci: Pemasaran Internal, Pemasaran Eksternal

vi